

HUAM CHINA NEWS

英国首相卡梅伦 11 月高调访华 华盟科技总经理张孙武参加中英工商峰会



(中共中央政治局常委、国务院副总理李克强在做主题发言)

2010年11月10日，应中英工商峰会主办方的邀请，华盟科技总经理张孙武作为行业的优秀代表在北京中国大饭店参加了中英工商峰会，在此次峰会上，张总和中英知名企业家就共同关心的课题进行了详细的探讨和交流。

英国首相卡梅伦率大型经贸代表团于11月10日访华，这次中英工商峰会是由中国国际贸易促进委员会将与英国投资贸易总署及英中贸协合作，此次访华，卡梅伦带来金融服务业、零售业、低碳能源领域、教育服务领域、创意行业及信息通信技术行业的精英。

中英工商峰会是中英两国间最高层次的双边经贸活动。峰会迄今已成功举办两届，英国前首相布朗和温家宝总理出席两届峰会并发表演讲。英国石油、巴克莱银行、劳斯莱斯、壳牌石油、Tesco、汇丰银行、渣打银行、英国标准人寿保险及帝亚吉欧等英国知名集团公司的 CEO 及国内众多企业家将出席本届峰会，就中英经济贸易与投资合作中的重点和

热点议题共同展开深入探讨。经中英双方充分酝酿，本届峰会主题是“携手共创经济增长”，会议选择“高端装备制造业”、“信息技术及数字经济”、“金融服务”和“低碳经济”四个专题，采取演讲与开放讨论相结合的方式进行。

在会议中李克强就深化两国经贸合作提出三点建议：一是扩大规模、突出重点，积极开展双边技术贸易特别是高技术领域的合作，支持具备条件的中国企业赴英投资，共同打造一批具有战略性、示范性的合作大项目。二是拓展领域、延伸区域，加强双方战略性新兴产业、服务业合作，欢迎英国企业到中国中西部地区兴业发展。三是创新模式、提升水平，采取合作举办研发中心、开展可持续城市合作等方式，充实合作内涵，提高合作层次。并指出，中国的发展是和平合作的发展，开放包容的发展，也是互利共赢的发展。

卡梅伦在致辞中说，英方愿进一步加强与中方的合作，坚持自由贸易政策，积极推进双方在基础设施、高技术、金融、绿色发展等领域的务实合作，促进两国经贸关系再上新台阶。

▼峰会掠影



(张总在峰会现场)



(张总和英国商会主席邓肯先生)



(张总和英国驻华使馆官员莫少森先生)

内容导读

中国供应商 - 白俄罗斯温州车配件买家见面会圆满成功!

>> 详情见 3 版

总经理张孙武
被温州机电技师学院聘为讲师

3 版

加入中国供应商信用会员外贸版 尽揽线上线下商机

>> 详情见 2 版

回顾过去成绩斐然
展望未来任重道远

4 版

加入中国供应商信用会员外贸版，面向全球买家展示企业风采、推广优秀产品，赢得全球商机

线上推广商机尽揽，线下推广商机无限，优质服务尽善尽美

优质商铺

中国供应商将协助加入信用会员外贸版的客户在国家级电子商务平台（www.china.cn）上搭建拥有权威域名的企业中英文网站，面向全球二百多个国家和地区的优质海内外买家展示会员品牌形象及优质产品。

百场展会

中国供应商每年将在广交会等国内外百场大型展会上发放中国供应商光盘及刊物，开展多渠道传播，面向数百万全球优质采购商大力推荐会员优秀产品，赢得全球优质商机，是各大展会的长期合作驻会机构。

高效服务

中国供应商拥有覆盖全国的强大高效、多级支持的 ERM 商机管理体系，全面引入 WEB2.0 企业生态系统及供应链理念和技术，能协助会员实时查询并回复买家询盘，快速提升买家信赖，全面提升客户价值体验及电子商务经营效率。



恭祝：

永嘉县桥头镇良宏拉链机械厂
入选中国信用企业（CCECS）
官方推荐，诚信品牌，值得信赖
中国互联网新闻中心互联网信用办公室

加入 CCECS 认证 促进商机变订单

中国互联网新闻中心互联网信用办公室联合商务部国商国际、工商、税务、质检等相关政府权威部门，整合国际领先的企业信用评估技术和互联网信用管理及宣传技术，推出中国信用企业认证体系（CCECS），为中国企业开展诚信可靠的网络贸易提供权威信用认证服务。

中国供应商授权独家使用中国互联网新闻中心互联网信用办公室 CCECS 认证，加入信用会员（外贸版）可获得 5 星级 CCECS 认证！

拥有五星级中英文企业商铺 中国供应商信用会员外贸版

加入中国供应商信用会员外贸版将拥有以下服务：

国际品质企业商铺：在国家级电子商务平台（www.china.cn）上拥有中英文企业网站，商铺标志为信用会员 5 星级，产品信息及求购信息均可无限量发布，并优先审核通过，中文网站首次申请信用会员（外贸版）可获得信用指数 40 分，每多 1 年加 15 分。

商机搜索优先展示：在关键词搜索结果中排序靠前（紧跟在名企会员之后），并标明为会员身份标志，以吸引买家关注，赢得更多信赖和商机。在中英文站官方推荐诚信品牌，每个行业中文站推荐 3 家企业，英文站仅推荐 1 家，并直达会员商铺。

线上广告招揽买家：通过 banner 广告、关键词推广等方式，集中展示会员企业形象及产品，吸引大量买家关注。

百场展会汇聚商机：在广交会等国内外百场大型展会上进行高端推广，并发放中国供应商光盘及刊物，开展多渠道传播。

国际买家专场采购：定期联合全球知名采购商及大买家，举办专场采购活动，优先推荐会员产品进入采购名单，并协助其达成交易。

高效便捷管理商机：通过 ERM 商机管理体系，贸易专家依据会员企业个性化需求量身定制，精确匹配国内外优质商机，帮助会员成功开展电子商务交易。（来源：中国供应商）



中国供应商——企业最佳的推广平台



瑞安市燕飞机械有限公司是专业生产无纺布制袋机，无纺布印刷机，今年于 2010 年 6 月 12 日加入中国供应商正式会员，因为企业正是在快速发展中，需要一些广告投入增加公司销售业绩，而网络广告是目前所有广告中费用最低、推广全面快速的一个很好的渠道，所以我公司也投入了好几个不同的广告平台，但相对于来说中国供应商平台带来了实实在在的潜在客户信息；推广上去两个月就有明显的效果，特别是今年 10 月 15 日的秋季广交会后，也有外国客户来咨询我公司无纺布制袋机器的信息。

我们理解之所以中国供应商有效果，是离不开平台客服人员的服务和平台的权威性，因为中国供应商是国家级电子商务平台，拥有国家唯一官方认证；我们做了中国供应商后，现在每月都能够在中国供应商上找到新客户，我对现在的询盘数量是比较满意的，询盘质量也很高，效果挺好的，谢谢中国供应商！（来源：中国供应商）

华盟科技 最佳一站式网络营销服务商

华盟科技是提供互联网解决方案的一站式网络营销服务商，我们提供一系列满足不同客户需求的产品，并致力于对这些产品的发掘和提升，不断丰富新的应用服务，以这些量身打造的个性化产品和服务，一站式为您解决高端在线品牌塑造的要求。

我们提供三种不同种类的企业形象网站设计服务，包括标准级：适合于大部分中小企业用于公司介绍、形象宣传和产品展示，是处于创业期或成型期中小企业网站建设的首选方案；专业级：适合有较高交互性需求的中大型企业开展网络商务及品牌建设



的需要，可通过网站展现公司实力、树立品牌形象，增加销售机会，改善售后服务。豪

华级：适用于要求网站外观设计水平高、风格独特，网站功能齐备、个性化，网站内容丰富、结构复杂的大中型企业及集团公司。

凭借丰富的应用程序开发经验和对大量先进开源框架的了解，华盟科技的开发团队完全能提供各种电子商务解决方案，从集成简单购物车和结算功能的小型电子商务系统，到客户订制的大型复杂电子商务平台，我们的技术团队可以胜任。从个人网站，艺术类网站，到论坛，博客，社区类网站四维都可以根据您的需求制作各类型个性化的网站。

中国供应商 - 白俄罗斯温州车配件买家见面会圆满成功！

2011年1月10日，中国供应商新年首场买家见面会——白俄罗斯温州汽配买家见面会在温州外经贸局圆满落幕。本次买家见面会由温州华盟网络科技有限公司协助中国供应商举办。作为中国供应商温州授权服务中心，温州华盟网络科技有限公司已经与中国供应商共同成功合作了多次展会、买家见面会等。



参与本次洽谈活动的白俄罗斯明斯克汽车厂代表团，主要采购汽车配件产品，采购金额高达数亿元。白俄罗斯明斯克汽车厂是欧洲生产大型载重汽车、专用车和其他汽车的最大制造商之一。目前共生产500多个型号的重型车辆在世界上众多国家销售，并逐步开拓更大的海外市场。



会议前期通过代表团与中国供应商的积极协商，双方决定将其采购地点定于中国汽配产地——温州。本次买家见面会于2011年1月10日上午九点半正式开始。会上，白俄罗斯代表团与

到场的供应商逐一进行了详细的沟通，对每个产品都进行深入的了解和探讨，并且当场表示了与多个供应厂商产品的采购意向。



会议结束后，贸易双方均向中国供应商表达了对于本次买家洽谈会的满意之情，并积极肯定了本次见面会的成果和意义。温州外经贸局潘局长出席了本次会议并发表讲话，他首先赞扬了买家见面会这种贸易形式的有效性和实用性。并表示温州外经贸局支持并欢迎更多的买家见面会能够落户温州。



11日，代表团还分成两队，分别参观了人本集团和永华紧固件公司的工厂。活动结束后，白俄罗斯代表团表示在短短的2天内，他们获得了大量产品和产品厂商的信息，节省了大量的时间，从而大大的提高了工作效率，不虚此行，并且希望以后能与中国供应商保持更多类似的合作。（本报讯）



走进白俄罗斯

白俄罗斯位于东欧平原西部。白具有较好的重工业，机械制造业、冶金加工业、机床、电子及激光技术比较发达和先进，机械制造业及轻纺工业基础，出口机电产品在其贸易中占有较大比重。

中白两国自建交以来，双边经贸关系发展顺利，两国政府间签订了一系列法律文件，为发展双边合作奠定了良好的基础。

我国向白俄罗斯出口的商品主要是轻纺产品、日用消费品、化工品和部分机电产品等；我国自白进口的商品主要是化肥和机械产品等。近年来，中白贸易增长迅速2008年中白贸易已达约20亿美元。2009年全年白与中国大陆进出口贸易额为12.55亿美元，同比下降38.1%。其中，白对我出口1.74亿美元，下降71.6%，进口10.81亿美元，下降23.6%。



总经理张孙武被温州机电技师学院聘为讲师

——加强校企合作，培养高素质人才——



公司总经理张孙武受温州机电技师学院的邀请，于2011年1月8日参加了该校举行的2011年校企联谊会，被聘请为“技师讲坛”讲师，并相互建立了密切的合作关系。

为进一步推进校企合作，培育企业发展所需的高素质技能人才，更好的实现企业、学生、学校多方共赢，温州机电技师学院举行了2010年校

企联谊会。企业负责人与政府有关部门领导、学院领导相互交流，共同探讨技能人才的培养、培训。同时也为学院学生就业搭建相互交流平台。

联谊会上华盟科技与温州机电技师学院举行了校企合作签约，当天的校企联谊会上，该院的办学咨询委员会、专业技术咨询委员会还举行了聘请仪式。公司总经理张孙武被聘请为温州机电技师学院“技师讲坛”讲师，并发放聘书及讲师证。





华盟科技新年寄语



送走了硕果累累的2010，我们迎来了充满希望的2011，值此新春佳节之际，华盟科技向辛勤工作的全体员工以及所有支持和关心华盟发展的业界同仁和新老客户致以最真挚的新春祝福和最衷心的感谢。

回顾过去成绩斐然，展望未来任重道远。过去的一年，我们共同经历了风风雨雨，是艰苦奋斗的一年，是努力拼搏的一年，也是公司值得骄傲的一年。全体员工，沿着公司发展的方向，兢兢业业，努力拼搏，爱岗敬业，朝着共同的目标一同奋进，取得了满意的成绩。

“天行健，君子以自强不息”，面对艰巨繁重的任务，面对日益激烈的市场竞争，我们将一如既往、信心倍增，激情满怀。我们一定会增强忧患意识，居安思危，艰苦奋斗，勇于面对挑战，善于抓住机遇，共同开创公司发展的新局面！当然前进的路上还有不少困难，我们的工作也存在很多缺点。

过去的一年，我们共同经历了风风雨雨，正是因为有了您的支持与信任，我们才能得到如今的硕果，在即将到来的2011年里，我们要坚定信心，

发扬成绩，振奋精神，再鼓士气，我们的努力会打造一份不一样的天空！不断开创华盟科技新的辉煌！我们由衷的期待与您的进一步合作，携手再创一个丰收的2011！

祝您在新的一年里，身体健康，工作顺利，生意兴隆，阖家幸福！

(总经理：张孙武)

十年难遇的大雪，怎能错过！



长在南方的我们，总是对雪有痴痴的偏恋，年年期盼，岁岁翘首。总望着它能密密麻麻，随心所欲，无所顾忌地大下一场。但这样的胜景总难相逢。早上起来时，习惯性的拉开窗帘，一道亮丽的白，映入眼帘。昨夜的雪驱走了城市灯光下的灯红酒绿，纸醉金迷，只留下一个寂静的夜与

那一道亮丽的白。过路人不断发出“啧啧”的赞叹与披上雪衣的汽车引擎沉闷的轰鸣交织成一个美好冬日的早晨。

听说这是十几年来最大的一场雪，当然我们也不会错过这么好的机会。早晨公司全体员工特别激动，打雪仗、堆雪人不断的听到这些声音，最后决定调休，集体去玩雪。请看我们玩时候的情况吧！



喜迎新年

快乐聚餐

新年即将来临，公司也到了放假时间。放假之前大家一起HAPPY一下是件很给力的事情。既是对2010年的总结，也是对2011年的展望。祝福公司全体员工及家人新年快乐，身体健康，万事如意。



举杯祝福



歌神嗨唱



共同举杯



猜猜谁喝高了



丰盛大餐

人生学会欣赏

欣赏是一种享受，是一种实实在在的享受。无论何时何地，你学会了欣赏，

你便收获快乐，收获温馨。懂得欣赏，你的心情便永远阳光灿烂。

欣赏是一种情怀，是一种博大高雅的情怀。没有爱心的人，不懂得欣赏；缺少情趣的人，不知道欣赏。欣赏需要知本。

欣赏是一种幸福，是一种少数人才能享受的幸福。大千世界，芸芸众生，自以为是者多，懂得欣赏别人的少；自私自利者多，专门利人者少。欣赏滋生幸福，幸福需要懂得欣赏。

欣赏是一种学习，是一种真心实意的学习。生活里，每个人都有每个人的优点，每个人都有每个人的弱点。学会欣赏，就要时刻看到别人的优点，让别人的优点自觉地成为自己的优点。

欣赏是一种精神，是一种情高趣雅的精神。蚂蚁有蚂蚁的生活，大像有大像的情调，仙鹤有仙鹤的风姿。懂得欣赏，你便懂得生活的真谛；懂得欣赏，你便拥有别人所没有的情调。

生日祝福

张振伟：祝福自己生日快乐。

邱诞生：祝愿家人和自己身体健康，生活开心幸福。

魏怡欣：祝愿华盟以后的路越走越宽，越走越顺！

潘成伟：生日快乐，赚钱多西多。

